

# Herrefrisøren

## Hårsalonernes Humlebi



Jan F. Biskjerg

## VI BURDE IKKE KUNNE, MEN GØR DET ALLIGEVEL ...

Humlebien burde slet ikke kunne flyve.  
Dens krop er for stor og tung, og dens vinger for  
små.

Herrefrisøren burde ikke eksistere.  
Kundeunderlaget er sparsomt, ingen muzak, ingen  
massagestole og chicke kvindelige hairstylisten.  
Kun fokus på hårbehandling og de gamle frisør-  
dyder.

Men:  
Humlebien flyver og Herrefrisøren lever!

Begge trodsede de tidens trends og overlever i hver  
deres alternative virkelighed.

Måtte der altid være plads til tidløse bobler, som  
Birch's Herrefrisør på Alhambravej på Frederiks-  
berg, hvor Poul Birch i øvrigt fejrer 40 års jubilæum  
i januar 2017.

København 2016 - Jan F. Bisbjerg

## WE SHOULD NOT BE ABLE TO, BUT WE DO IT ANYHOW ...

The Bumblebee should not be able to fly.  
It is too big and too heavy, and its wings are too  
small.

The gentlemen's hairdresser should not exist.  
The customer base is sparse, no muzak played,  
no massage chairs and chic female hairstylists.  
Focus only on hair treatment and the old hair-  
dresser virtues.

However:  
Bumblebees fly and Gentlemen's Hairdressers live!

Both do they defy contemporary trends and survive  
in their own alternate reality.

May there always be room for timeless bubbles like  
Birch's Herrefrisør on Alhambravej at Frederiks-  
berg, where Poul Birch by the way celebrates his  
40th anniversary in January 2017.

Copenhagen 2016 - Jan F. Bisbjerg

Herrfrisøren

Hårsalonernes Humlebi











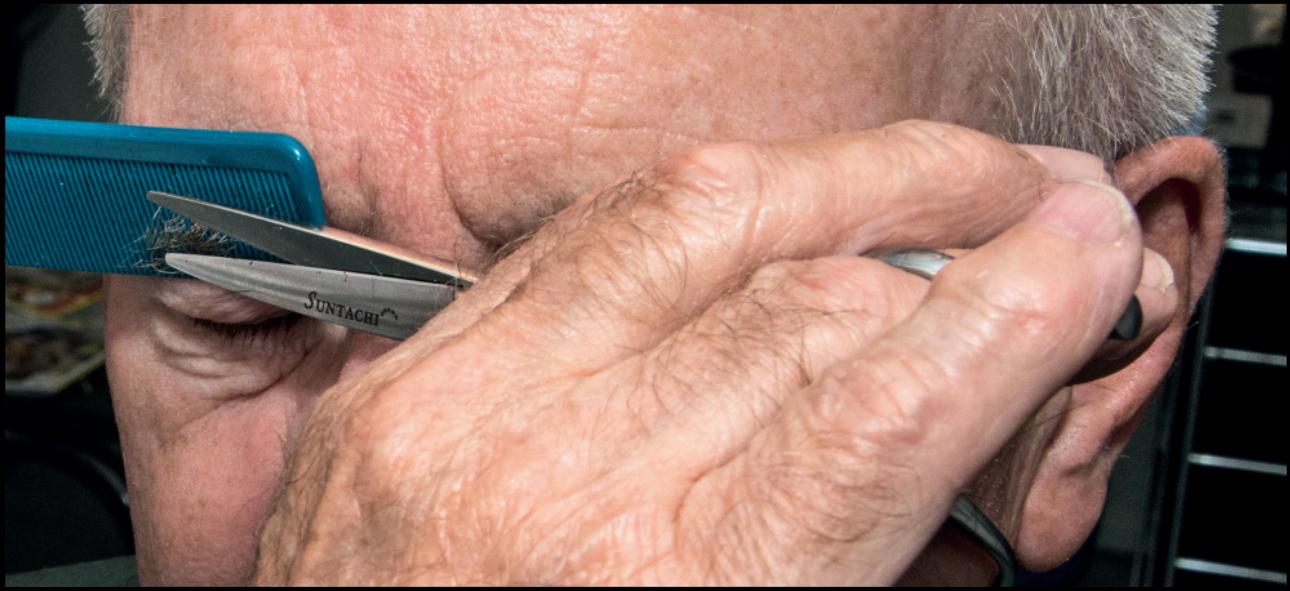
































## BUSINESS BUMBLE BEES

Kreative personer har til alle tider fundet forretningsmuligheder og nicher - også på områder, som andre ville anse for umulige: For lille et marked, ingen efterspørgsel, for ringe indtjening.

Den lille serie “Business Bumble Bees” sætter sig for at opsøge og dokumentere nogle af de mindre af disse livskraftige og ‘umulige’ erhverv og virksomheder.

## BUSINESS BUMBLE BEES

Creative people have always found business opportunities and niches - even in areas that others would regard as impossible: Too small a market, no demand, too low earnings.

The small series “Business Bumble Bees” sets out to seek out and document some of the most vigorous of the smaller of these ‘impossible’ industries and businesses.



Forlaget OnGuard / Jan F. Bisbjerg - [www.janbisbjerg.com](http://www.janbisbjerg.com)

